



PHOTONICS PUBLIC PRIVATE PARTNERSHIP



H2020 - 688265

MIRPHAB

MidInfraRed Photonics devices fABrication for
chemical sensing and spectroscopic applications

Wsparcie i Usługi MIRPHAB

Jak to działa;

Kto może wnioskować;

Rozpocznij wnioskowanie;

Jak to działa:

Wyrażenie zainteresowania

Aby uzyskać dostęp do Wsparcia i Usług MIRPHAB, przedsiębiorstwa powinny zainicjować proces wnioskowania poprzez zarejestrowanie swojej nazwy, dostarczyć podstawowe informacje o sobie oraz podać krótki opis projektu, który miałby być realizowany. Rejestracji online dokonuje się bezpośrednio na stronie internetowej projektu MIRPHAB poprzez wypełnienie formularza. Rejestracja przedsiębiorstwa może się odbyć w dowolnym momencie i daje dostęp do biuletynu informującego.

Złóż wniosek

Po zarejestrowaniu, przedsiębiorstwa mogą złożyć wniosek poprzez stronę internetową projektu MIRPHAB korzystając z dedykowanej strefy. Dostęp do projektu MIRPHAB mają wszystkie europejskie i pozaeuropejskie przedsiębiorstwa, jednak jedynie europejskie przedsiębiorstwa mogą wnioskować o dofinansowanie opracowywania prototypu zgodnie z zasadami i kryteriami ustalonymi w projekcie MIRPHAB.

Złożenie wniosku jest łatwe i proste. Wnioskodawca powinien opisać swój projekt według wzoru dokumentu instruującego i wskazującego informacje, które należy umieścić we wniosku: informacje techniczne, sprzedażowe jak również przewidywane przez wnioskodawcę efekty projektu. Proponując indywidualną realizację, wnioskodawca może odnieść się do listy modułów dostępnych w projekcie MIRPHAB.

Szablon dokumentu może być pobrany ze strony internetowej projektu lub z poniższego adresu: MIRPHAB Template. Należy zwrócić uwagę, że wnioskujący o wsparcie finansowe z projektu MIRPHAB muszą wypełnić określone sekcje dokumentu dostarczające wyczerpujących informacji o biznesowym uzasadnieniu (ang. business case) wnioskowanego opracowania.

Ocena złożonych wniosków

Otrzymane wnioski będą ocenione przez grupę oceniającą wnioski (ang. Proposal Evaluation Group - PEG). Wnioski zostaną ocenione w zgodności z opublikowanymi kryteriami ewaluacji, które zostały ustanowione w celu przeprowadzenia procedury selekcji. Do każdego wniosku PEG przyporządkuje także członka konsorcjum jako główny kontakt techniczny (ang. Chief Technical Contact) w celu koordynacji wymiany technicznej z użytkownikiem linii pilotażowej (ang. Pilot Line) podczas wszystkich faz procesu selekcji i realizacji.

Wszystkie wnioski powinny być zgodne z polityką Komisji Europejskiej (KE), zasadami dostępu do programów finansowanych przez KE oraz celami naboru i całego projektu MIRHAB. Jeśli kryterium to nie zostanie spełnione, wnioski nie będą brane pod uwagę do dalszej oceny.

Dla każdego wniosku, innowacyjna treść i wykonalność techniczna będą oceniane według kryteriów projektu MIRHAB. Wnioski, które uzyskają więcej niż 5/10 pkt. w kryteriach od #2 do #4 zostaną zaakceptowane do realizacji w ramach linii pilotażowej. Wnioski, które nie osiągną tego progu mogą być zmodyfikowane i złożone ponownie.

Wnioski o dotację z projektu MIRHAB będą ponadto oceniane według kryteriów od #5 do #6. Wybrane wnioski zostaną dofinansowane kwotą do 230 tys. €, która może zostać wykorzystana na projektowanie linii pilotażowej, prototypu i testy poszczególnych urzędzeń zgodnie z wymaganiami wnioskodawcy. Należy jednak pamiętać, że dotacja nie pokrywa wszystkich wydatków ponoszonych przy realizacji prototypów i wnioskodawca będzie ponosił część kosztów.

Zawieranie kontraktu

Gdy projekt zostanie zatwierdzony, zarówno z wsparciem finansowym z projektu MIRPHAB jak i bez niego, następnym krokiem jest przygotowanie i podpisanie kontraktu pomiędzy wszystkimi istotnymi stronami projektu. Kontrakt będzie bazował na standardowym szablonie kontraktu MIRHAB. Kontrakt będzie zawierał wniosek techniczny (ang. Technical Application Document), dokument zawierający plan wykonania (ang. Statement of Work) i harmonogram płatności. Należy pamiętać, że wydatki ponoszone przy realizacji prototypów będą obciążać wnioskodawcę. Jeśli projekt otrzymał dotację MIRPHAB, kwota dofinansowania zostanie odliczona od wyceny.

Proces zawierania kontraktu jest koordynowany i administrowany przez brokera (CMP) w imieniu i za zgodą wszystkich stron, i może być zakończony jak najszybciej, nie dłużej niż po upływie 3 miesięcy od daty zatwierdzenia, w innym przypadku MIRPHAB zastrzega sobie prawo do wycofania zaproponowanego wsparcia. Należy mieć na uwadze, że podpisanie kontraktu powinno nastąpić przed rozpoczęciem projektu, gdyż wszystkie koszty poniesione przy braku kontraktu nie podlegają zwrotowi.

Rozpoczęcie i kontynuacja projektu

Gdy kontrakt zostanie podpisany, następuje oficjalne rozpoczęcie projektu formalnym spotkaniem wnioskodawcy z członkami zespołu projektowego. Główny kontakt techniczny będzie koordynował realizację procesu od projektu do testów. Postępy w realizacji procesu będą komunikowane przedsiębiorstwu w formalnych raportach postępu (ang. Progress Reports) w określonych interwałach czasowych aż do dostarczenia prototypu i/lub przedserijnych urządzeń.

Kto może wnioskować:

MIRPHAB został ustanowiony jako program wolnego dostępu dla przedsiębiorstw planujących kierować innowacyjnymi projektami w zakresie sensorów optycznych średniej podczerwieni (ang. Mid-IR, MIR). Przedsiębiorstwa zaangażowane bezpośrednio w rozwój i komercjalizację systemów i produktów do wykrywania chemicznego (ang. chemical sensing), które mogą wykorzystywać fotonikę dla ulepszonej funkcjonalności, mogą wnioskować o wsparcie z projektu MIRPHAB w zakresie projektowania, wytwarzania i testowania innowacyjnych, zminiaturyzowanych urządzeń Mid-IR. MIRPHAB będzie wspierać opracowanie od fazy prototypu do industrializacji poprzez małą-seryjną produkcję.

W celu złożenia wniosku postępuj zgodnie z procedurą opisaną w sekcji „Jak to działa”.

Aby wniosek mógł być poddany ocenie przez MIRPHAB należy spełnić wszystkie poniższe kryteria:

- Wniosek powinien być zgodny z polityką KE, zasadami dostępu do programów finansowanych przez KE oraz celami naboru i całego projektu MIRPHAB. Podsumowanie tych wytycznych można znaleźć pod adresem ([link to be defined](#));
- Wnioskodawca musi być przedsiębiorstwem. Wnioski pochodzące od innych organizacji nie będą brane pod uwagę;
- Wniosek złożony pod ocenę musi być kompletny, np. wszystkie wymagane informacje muszą być dostarczone na poziomie szczegółowości ustalonym w szablonie dokumentu;
- Przedsiębiorstwo musi potwierdzić swoją akceptację wspólnego zrozumienia kwestii dotyczących Praw Własności Intelektualnej (związanych z przerwszo- i drugoplanowym know-how);
- Przedsiębiorstwo musi potwierdzić, że jego prawni przedstawiciele mają wiedzę na temat ujawniania poufnych informacji, które mogą być udostępniane wyłącznie w celach projektu MIRPHAB. Należy także zaakceptować, że partnerzy zaangażowani w realizację projektu są zobowiązani do zachowania poufności i że żadna z otrzymanych informacji nie zostanie przekazana stronie trzeciej;
- Jedynie europejskie przedsiębiorstwa mogą wnioskować o grant MIRPHAB. Przedsiębiorstwa pozaeuropejskie mogą wnioskować jedynie o dostęp do Pilotażowej Linii Produkcyjnej lecz nie będą uprawnione do otrzymania wsparcia finansowego z projektu MIRPHAB i wydatki ponoszone na projektowanie, wytwarzanie i testy urządzeń będą obciążały wnioskodawcę.

Kryteria oceny

Poniżej przedstawiony jest przegląd kryteriów oceny wraz z ich punktacją. Każde kryterium jest oceniane w skali od 0 (słaby) do 10 (doskonały). Próg dla każdego kryterium wynosi 5/10, poniżej którego wniosek będzie odrzucony. Przy ustaleniu wyniku końcowego stosuje się różne wagi dla poszczególnych kryteriów (przykładowo jeśli waga wynosi 1.5, maksymalna liczba punktów do zdobycia w tym kryterium wynosi 15).

1. Wykonalność prototypów w ramach projektu (waga: 1.5)
2. Wkład w strukturę możliwości linii pilotażowej, wsparcie w doskonaleniu linii pilotażowej, postępy w organizacji linii pilotażowej, wywoływanie usprawnień w zakresie codziennej operatywności (waga: 2.0)
3. Innowacyjna treść i przewidywany we wniosku postęp ponad aktualny stan wiedzy (ang. state of the art) (waga: 1.5)
4. Zaangażowanie biznesowe/techniczne wnioskodawcy (waga: 1.0)
5. Spójność uzasadnienia biznesowego (ang. business case): wartość dodana linii pilotażowej do uzasadnienia biznesowego projektu jak również potencjał rynkowy produktu (waga: 1.0)
6. Jasna ścieżka do fazy demonstracji (waga: 1.0)